ЕДИНАЯ ПЛАТФОРМА

IprofiERP Distribution

Управляйте продажами, поставками, деньгами и командой — в одной системе.

Смотреть обзор ▶



Маршруты • заказы • склад • дебиторка • KPI

ЧТО ЗНАКОМО БОЛЬШИНСТВУ ДИСТРИБЬЮТОРОВ

Продажи идут. Управлять ими сложнее.

Данные у агентов, склада и бухгалтерии расходятся. Решения запаздывают.

Нет общей картины

Планы, визиты, отгрузки и оплаты собраны в разных отчётах.

Сложно контролировать поле

Трудно проверить визиты, найти потерянный заказ и заметить спящую точку.

Растёт дебиторка

Лимиты, просрочки и условия по клиентам проверяют вручную.

Запасы не совпадают со спросом

Остатки, сроки годности и потребность в пополнении видны с опозданием.

IprofiERP объединяет полевые продажи, исполнение заказов и управленческий учёт.

ОТ ЗАЯВКИ ДО РЕЗУЛЬТАТА

Управление процессами в единой системе

От заказа до оплаты в IprofiERP — без сторонних решений.

01
ТОЧКА
Потребность и история

›

02
АГЕНТ
Визит и заказ

›

03
КОНТРОЛЬ
Лимит и согласование

›

04
СКЛАД
Резерв и отбор

›

05
ДОСТАВКА
Рейс и вручение

›

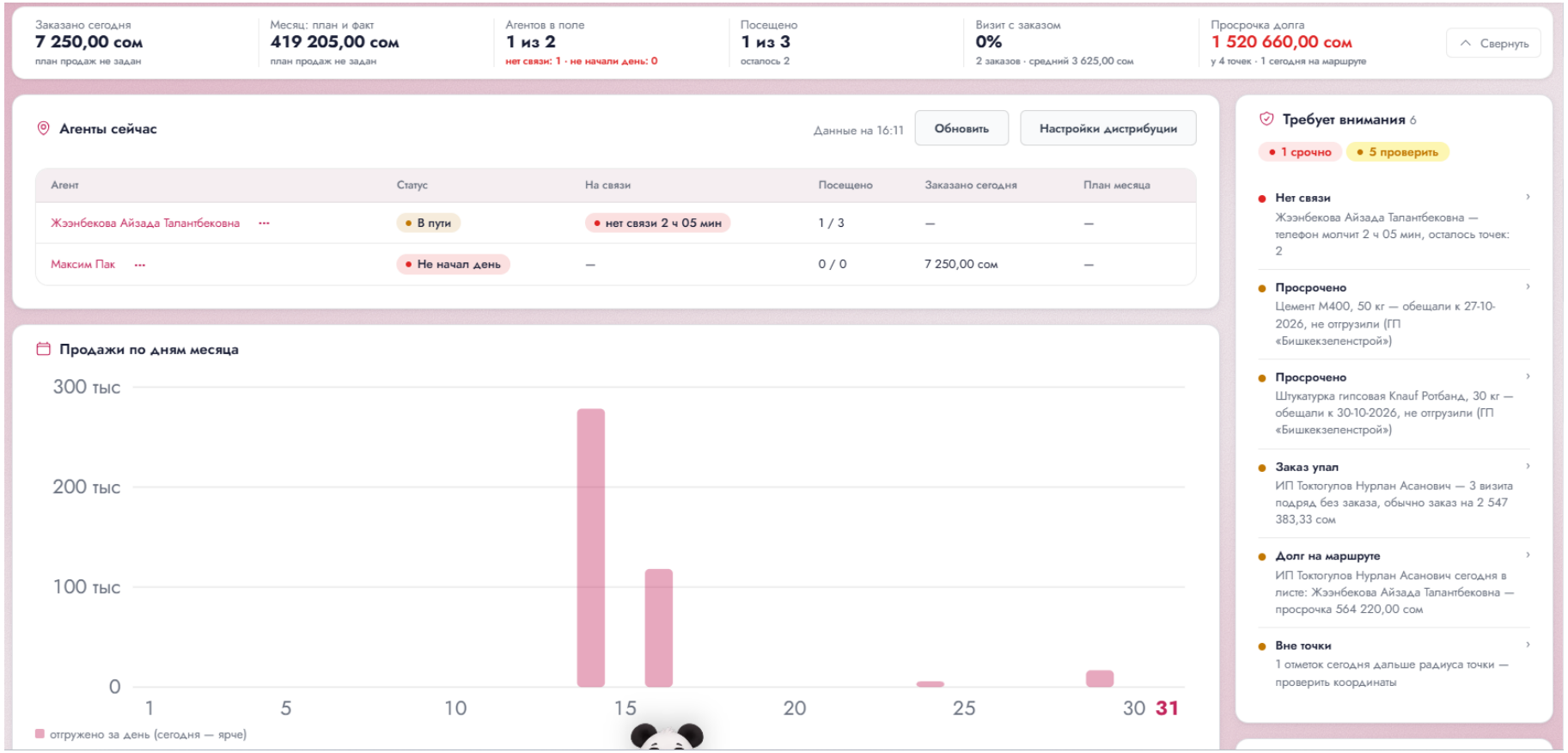
06
ДЕНЬГИ
Оплата и маржа

Весь цикл виден в «Сбыте сегодня» и аналитике руководителя

СБЫТ СЕГОДНЯ

Продажи и работа агентов на одном экране

Заказы, выполнение плана, посещения и ситуации, требующие решения.



Продажи сегодня

Заказы, план и факт, посещения и долги.

Агенты в поле

Статус сотрудника и посещённые точки.

Требует внимания

Просрочки, связь с агентом и долг на маршруте.

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ АГЕНТА

Работа агента — прямо в телефоне

Маршрут и точки

Агент видит список точек и маршрут на день.

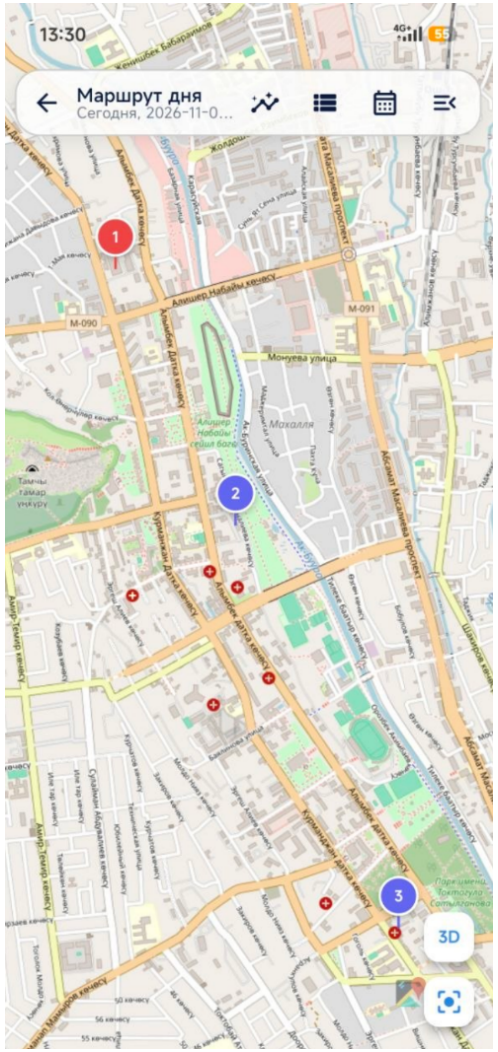
Визит и время

Начало, завершение и длительность визита на точке.

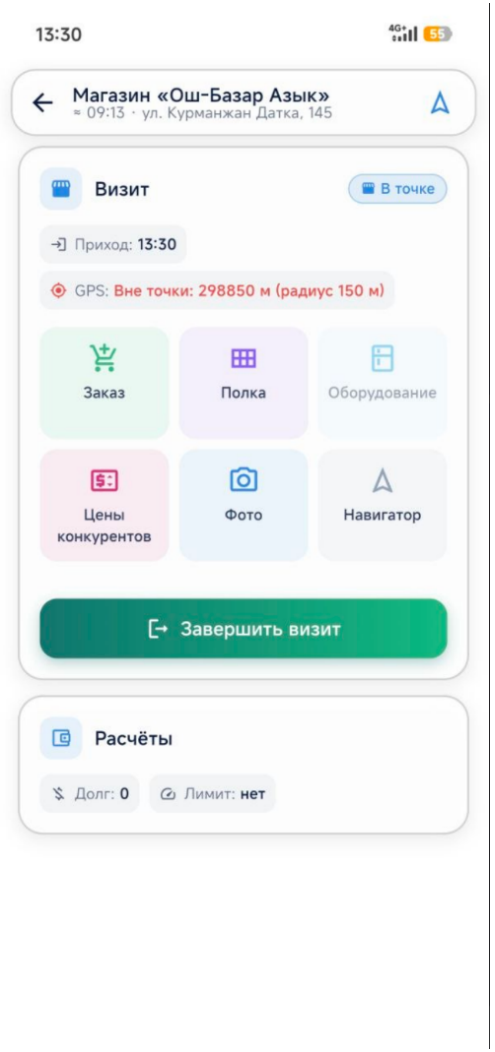
Контроль работы

Посещения и результаты доступны супервайзеру.

Маршрут дня



Работа в точке



ЗАКАЗЫ И УСЛОВИЯ

Заказы торговых точек

Клиент, заказ и обещанная дата в одной системе.

Заказ через агента, менеджера или кабинет клиента.

01

Заказ

Повтор корзины или новая заявка.

02

Проверка

Остатки, лимит долга, акции и условия.

03

Дата

Доступность товара к обещанной дате.

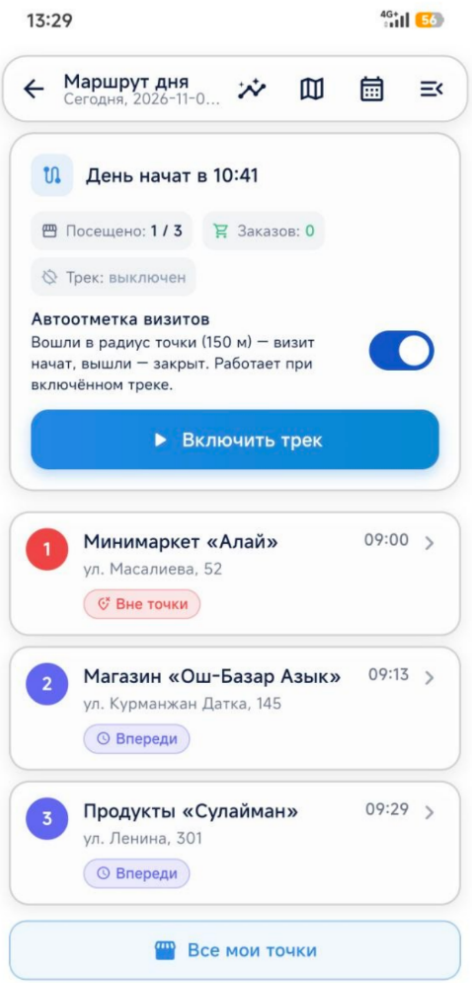
04

Исполнение

Согласование, склад, доставка и оплата.

QR-код на накладной для проверки и подтверждения.

Маршрут и визиты

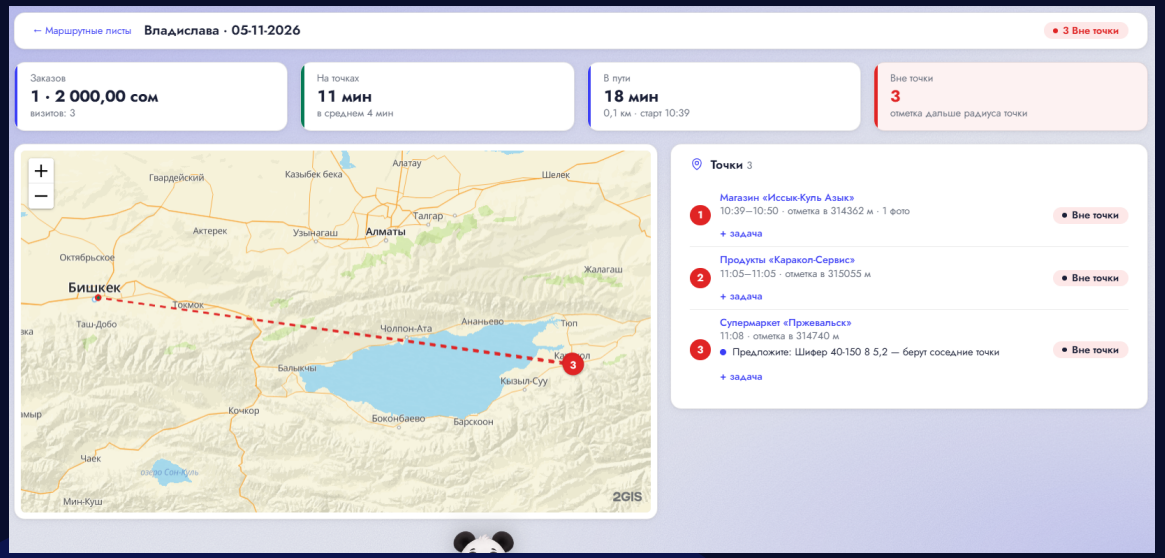


ЛОГИСТИКА И ДИСТРИБУЦИЯ

Доставка и Van-селлинг

Маршрутные листы, визиты и продажи с борта в единой системе.

Маршрутный лист

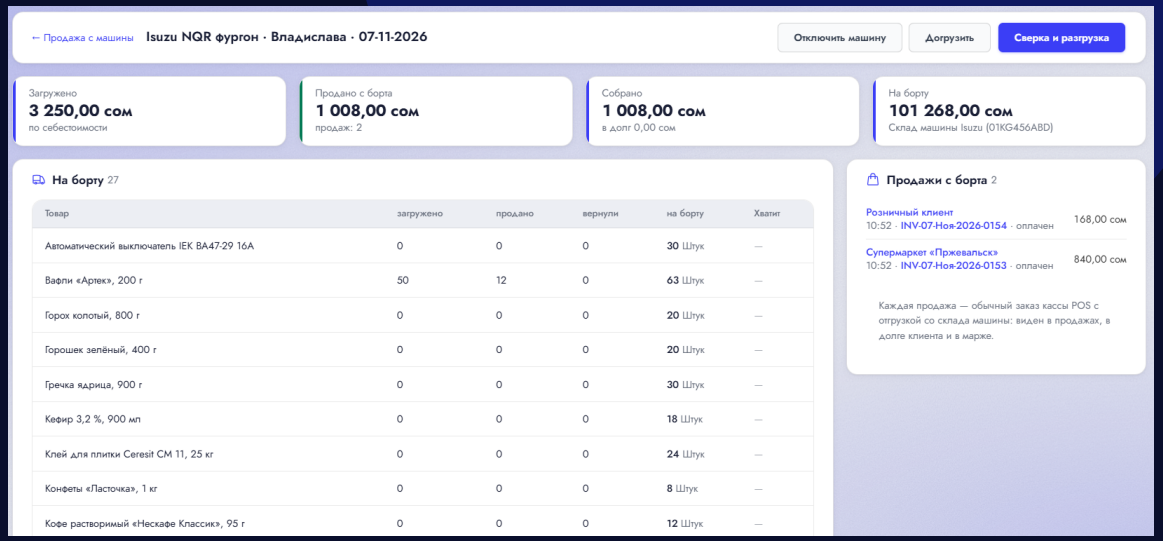


Точки, заказы и время визитов

Интеграция с картами

QR на накладной для проверки и подтверждения выдачи

Van-селлинг



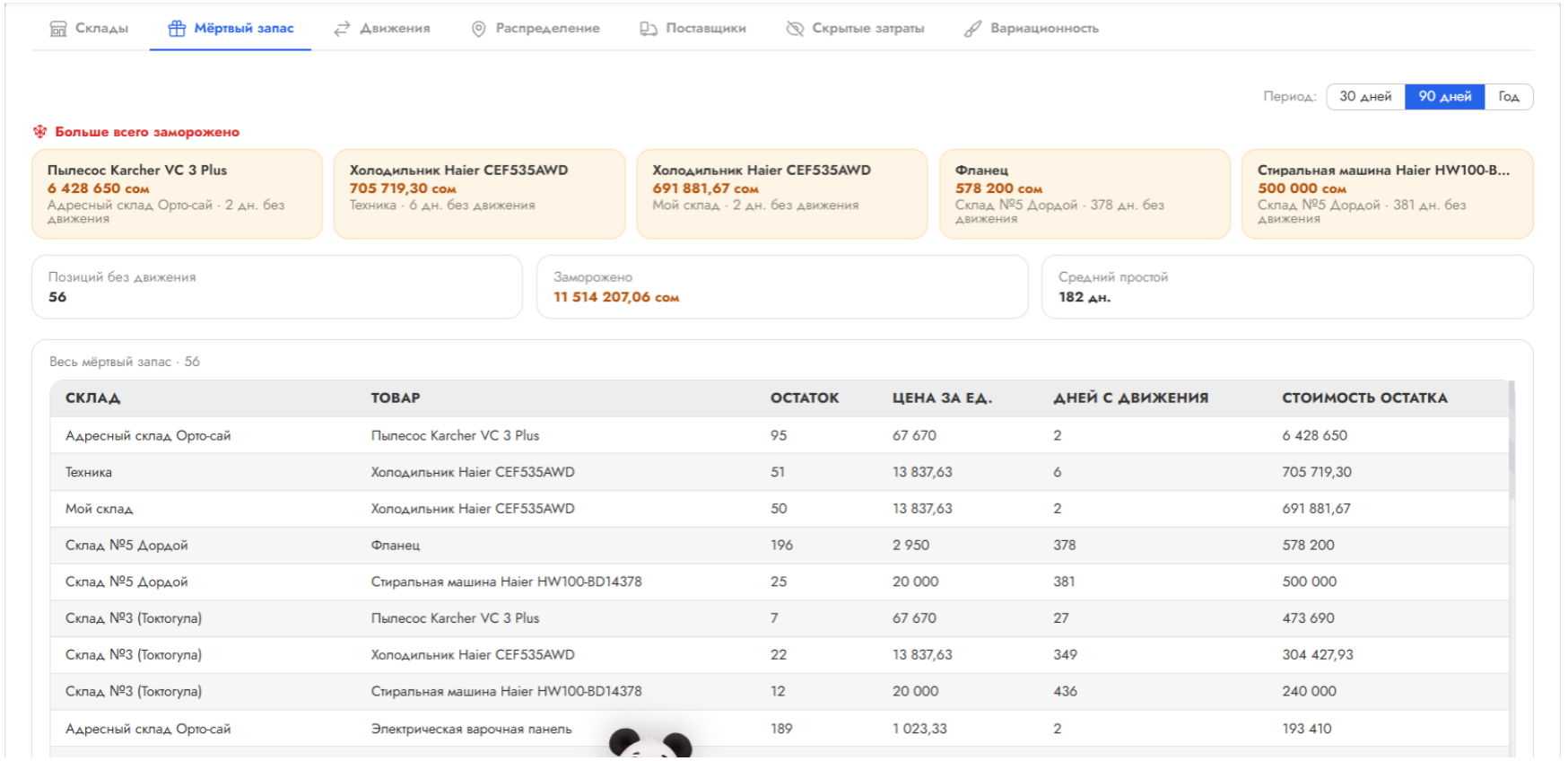
Загрузка, продажи и оплата

Сверка и остатки на борту

ОСТАТКИ И ТОВАРНЫЙ УЧЁТ

Склад: остатки, сроки и доступность товара

Контроль движения товара и исполнения заказов.



Партии и сроки

Приход, резерв, FEFO и сроки годности.

Доступно к дате

Остаток с учётом заказов и ожидаемого выпуска.

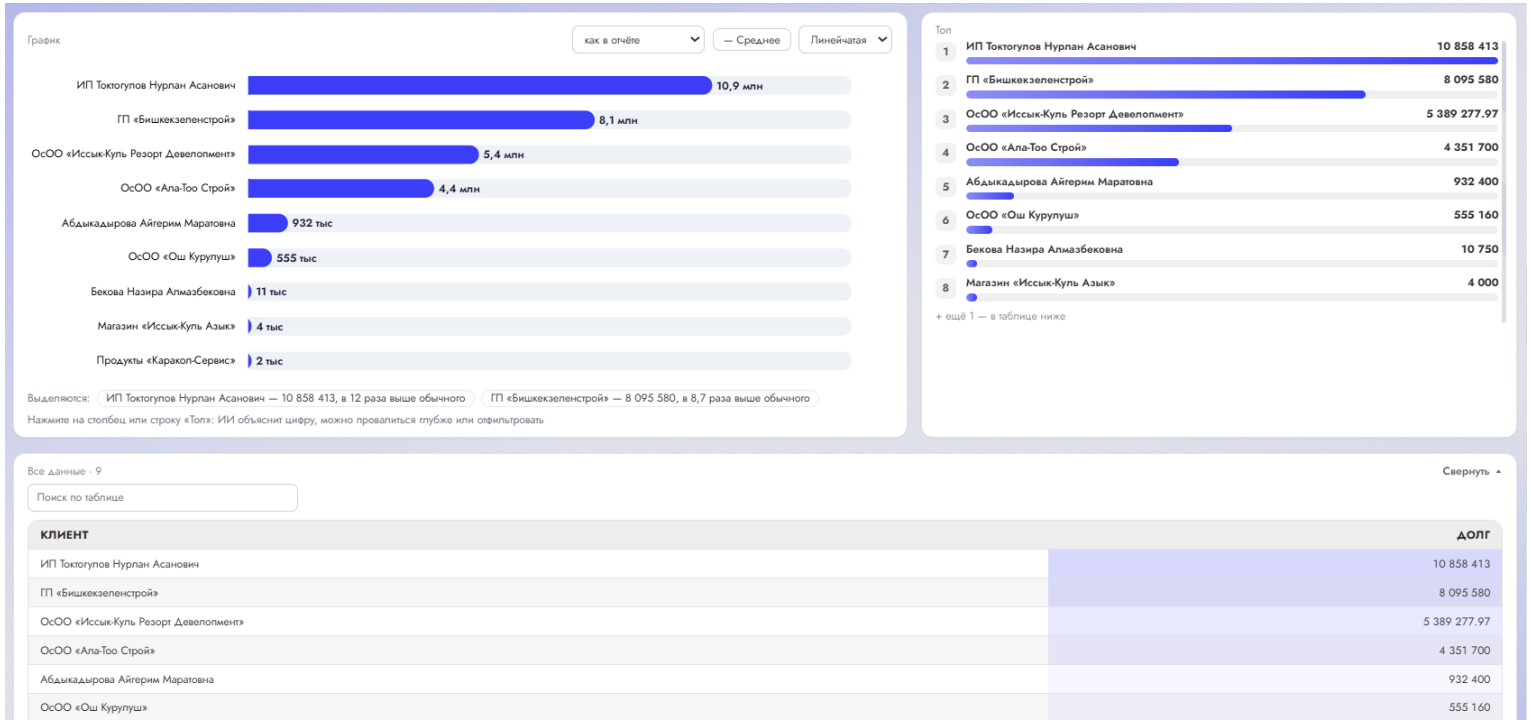
Пополнение

Дефицит и потребность в новых поставках.

ДЕНЬГИ И УСЛОВИЯ

Продажи, задолженность и прибыль

Оплаты, просрочки и экономика работы с клиентами.



Задолженность по заказам и клиентам

Лимит и просрочка

Проверка при оформлении заказа

Долги по агентам

Должники в текущем маршруте

Маржа по заказам

Выручка, затраты и возвраты

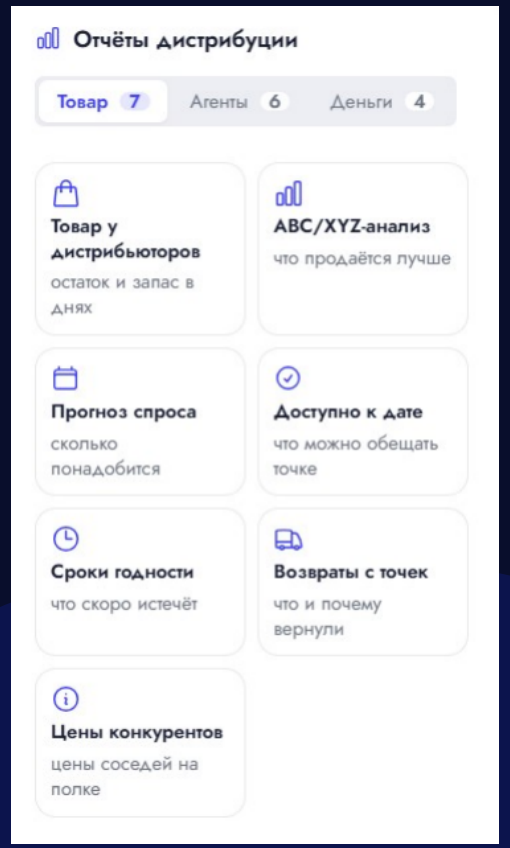
Акции и бонусы

Условия и стоимость промо

ДИСТРИБУЦИОННЫЕ ОТЧЁТЫ

Показатели для ежедневных решений

Отчёты формируются онлайн по всем документам и операциям, записанным в системе.



Товар у дистрибьюторов
Остаток и запас в днях у партнёров.

ABC/XYZ
Объём и стабильность продаж.

Прогноз спроса
Потребность по истории и заказам.

Доступно к дате
Товар к нужной дате поставки.

Сроки годности
Товар, который требует действий.

Возвраты с точек
Причины и объём возвратов.

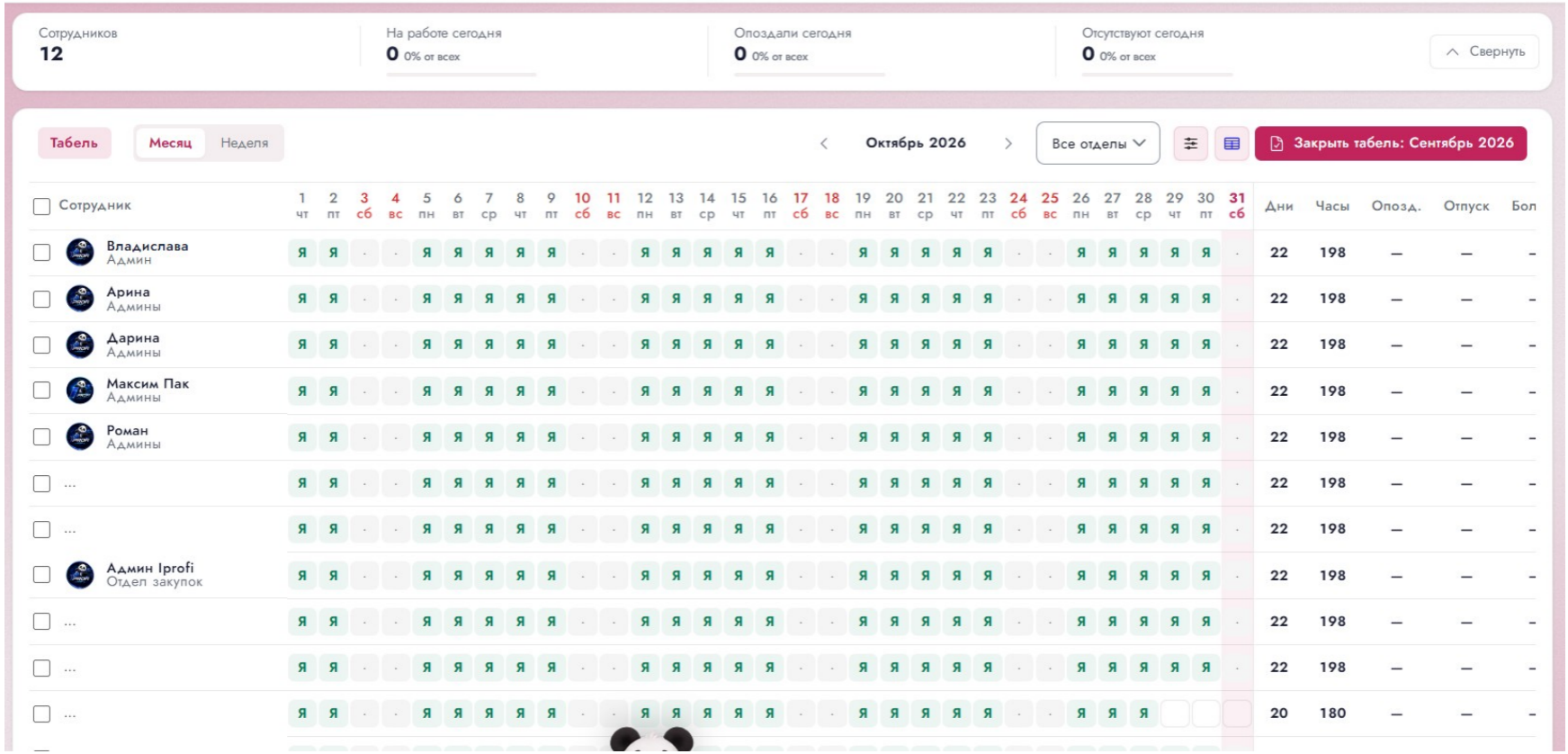
Цены конкурентов
Контроль цен и состояния полки.

Дебиторская задолженность
Просрочка, лимиты и долги точек.

HR И МОТИВАЦИЯ

Приём на работу, KPI и зарплата

Кадровый учёт, показатели сотрудников и расчёт выплат.



Приём на работу

Кадровое оформление и данные сотрудников.

Показатели и премии

План, визиты и KPI при расчёте мотивации.

Зарплата и табель

Рабочее время, начисления и выплаты.

ПРОИЗВОДСТВО И ДИСТРИБУЦИЯ

Если у компании есть своё производство

Заказы и прогноз спроса связаны с планом выпуска и отгрузкой.

01

Спрос и заказы

История продаж и заказы торговых точек.

02

План выпуска

Объём и сроки выпуска под потребность.

03

Производство

Техкарты, партии и готовая продукция.

04

Отгрузка

Поступление на склад и исполнение заказов.

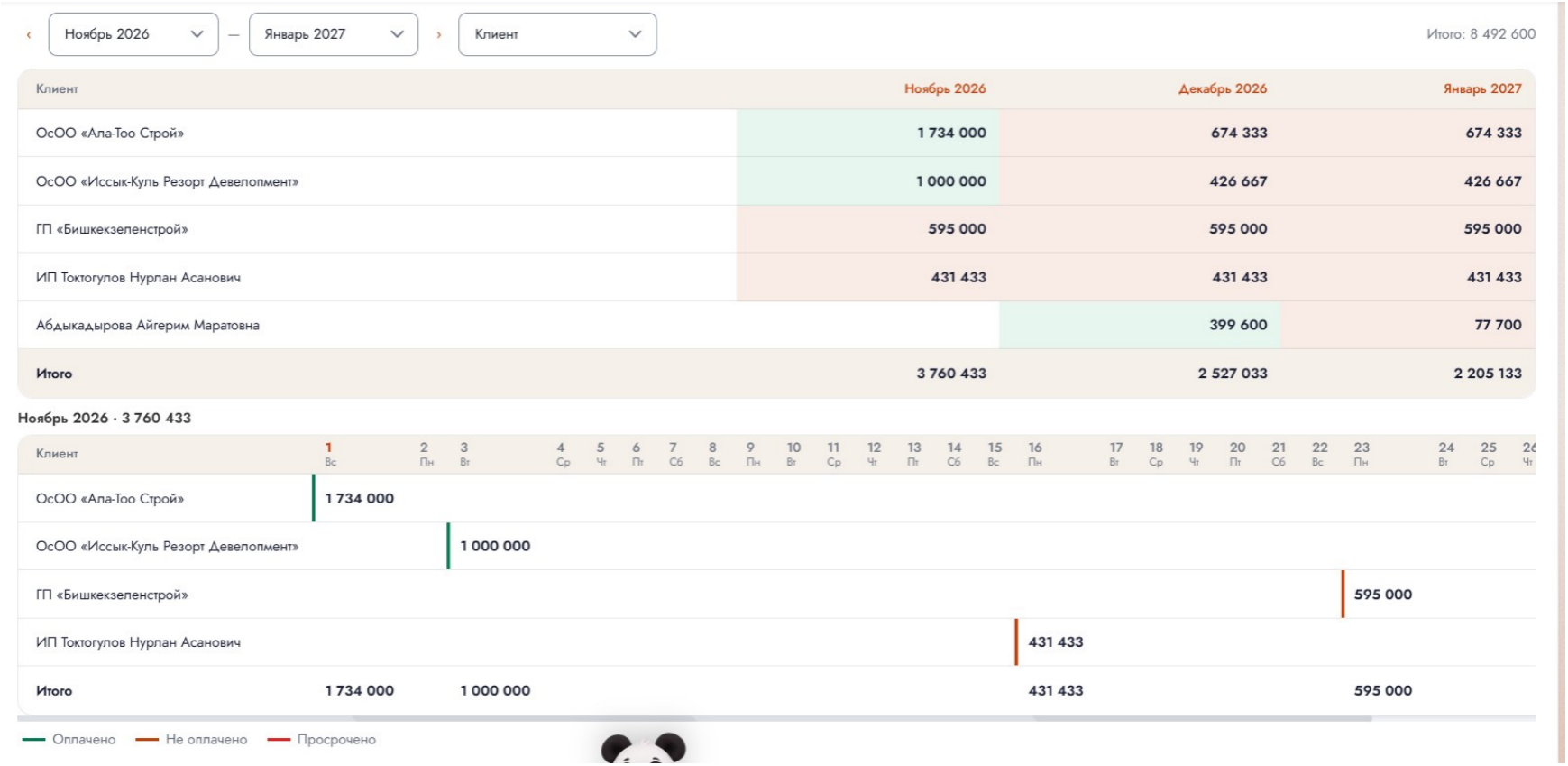


Общие данные для производства и дистрибуции

УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ

Финансы, затраты и результаты в ERP

Финансовый учёт и платежи связаны с работой компании.



Движение денег

Доходы, расходы, расчёты и обязательства.

Интеграция с банком

Платежи из обслуживающего банка поступают прямо в ERP.

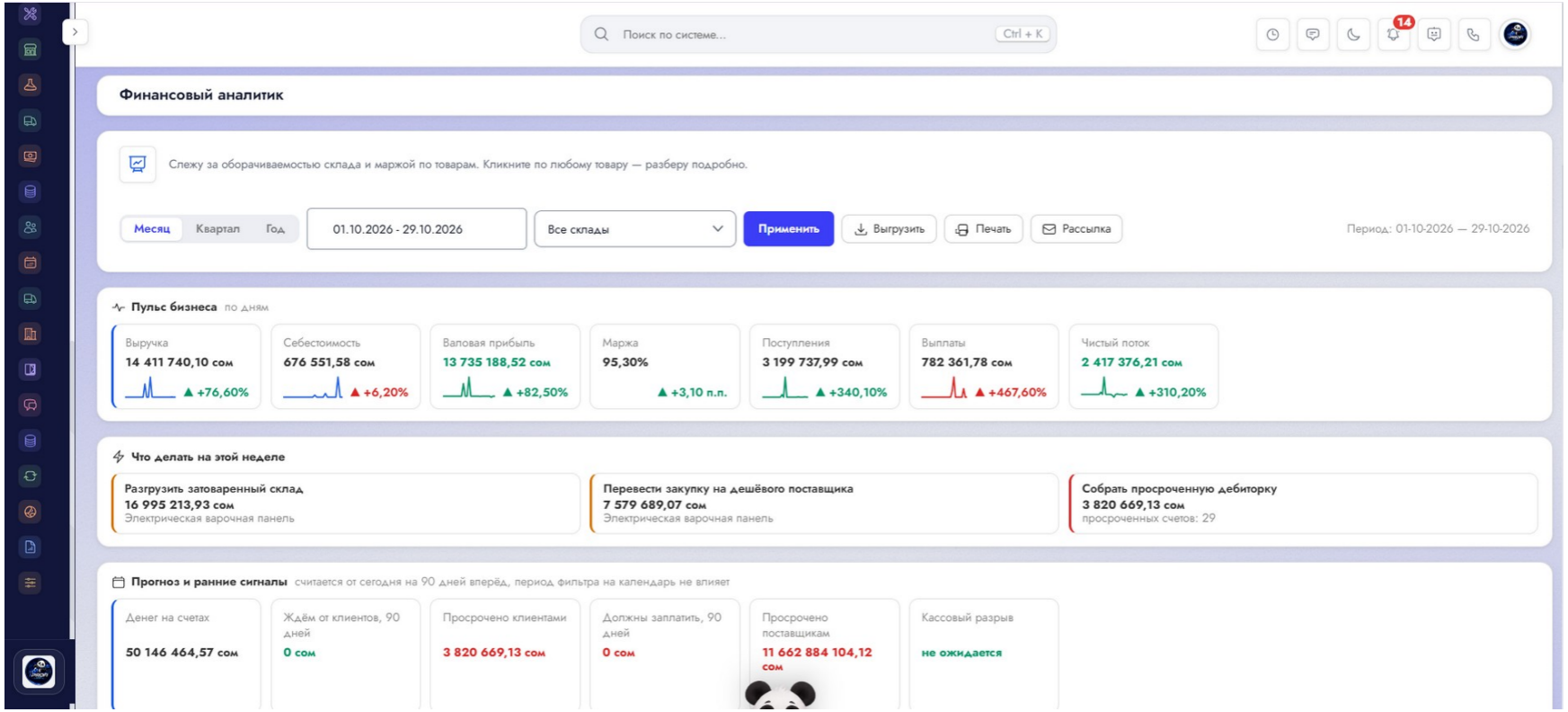
Согласования

Права сотрудников и контроль документов.

УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ

Умная аналитика продаж и финансов

Ключевые показатели и отчёты с доступом по ролям.



Консоль руководителя

Показатели и ситуации, которые требуют внимания.

AI-аналитика

Разбор данных и отчётов, поиск причин отклонений.

УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ

Весь управленческий контур компании

Продажи, операционная работа и бухгалтерский учёт в одной системе.

Продажи и CRM

Клиенты, сделки и заказы

Закупки и склад

Поставки, остатки и ТСД

Финансы

Платежи, бюджеты и результаты

Бухгалтерский учёт

Первичные документы и учёт операций

HR и зарплата

Кадры, табель, KPI и выплаты

Документы и задачи

Договоры, поручения и согласования

Логистика и автопарк

Рейсы, доставка и обслуживание

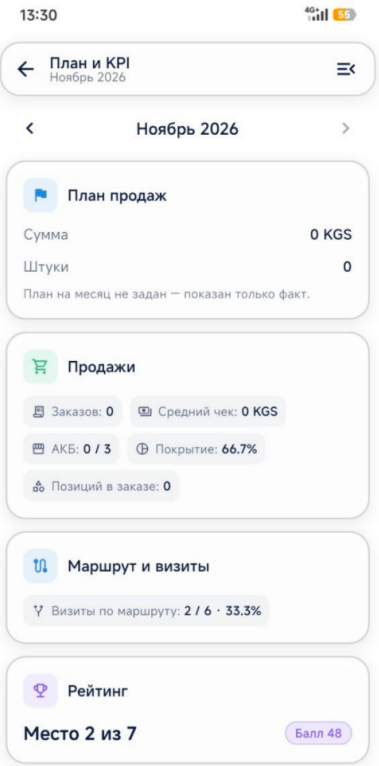
Интеграции

Банки, 1С и внешние сервисы

РОЛИ И ПРОЦЕССЫ

Работа команды и настройка процессов

Мобильное приложение агента и рабочие места для каждого подразделения.



Агент в мобильном приложении

Маршрут, визиты, время на точке, заказ и фото — в телефоне.

Офис и руководитель

Супервайзер, логист, бухгалтер и руководитель работают с общими данными.

Дилер видит свой заказ и статус доставки в личном кабинете.

Под процессы заказчика

Настраиваем роли, права доступа, маршруты и согласования.

Дорабатываем формы, отчёты и интеграции под вашу работу.

ВОПРОСЫ ПЕРЕД ВНЕДРЕНИЕМ

Если у вас уже есть учёт и приложения

Сравним решения на ваших заказах и рабочих сценариях.

Уже работаем в 1С и Excel	Согласуем обмен с действующим учётом. Связь заказа, отгрузки и оплаты сокращает повторный ввод и ручные сверки.
Уже есть приложение для агентов	В IprofiERP визит и заказ связаны с остатками, лимитом клиента, доставкой и оплатой. Сравним полный цикл заказа с вашим приложением.
Агенты могут отмечаться формально	Проверяем геоотметку, начало и завершение визита, заказ и фото. Супервайзер видит отклонения маршрута и посещения.
Наши процессы особенные	Настраиваем роли, маршруты и согласования. При необходимости дорабатываем формы, отчёты и интеграции под процессы компании.
Сотрудникам будет сложно	Агенту — маршрут и действия на точке, остальным — свои разделы. Обучаем на ваших заказах и документах.
Внедрение дорогое и долгое	Начинаем с приоритетных процессов. Сравниваем стоимость работ с потерями на просрочке, ручных сверках и заказах.

КОММЕРЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

Тарифы IprofiERP Distribution

Облако и мобильное приложение входят в подписку.

iprofierp.com

START	BUSINESS	PRO	ENTERPRISE
8 000	15 000	20 000	25 000
сом / месяц	сом / месяц	сом / месяц	сом / месяц
до 10 пользователей	20 пользователей	30 пользователей	40 пользователей
1 юр. лицо · 40 ГБ	3 юр. лица · 50 ГБ	5 юр. лиц · 100 ГБ	7 юр. лиц · 100 ГБ

CORPORATE
Кастомизация

от 45 000 сом/мес

Пользователи, юрлица и диск — индивидуально

Настройка, обучение, интеграции и услуги оцениваются отдельно для каждой компании.

Обсудим задачи вашей компании

Приедем к вам, разберём задачи
и покажем работу IprofiERP
на процессах вашей компании.

Обсудить проект

Смотреть видеообзор



+996 999 366 543

+996 555 366 543

office@iprofi.pro

Telegram: @iprofipro